

Slik blir VVS Norden

Rørkjøp og VVS Eksperten vil skape Nordens største innkjøpsallianse av VVS-produkter.

Av Robert Walmann/ifi.no, ifi.no



Rørkjøp-kjeden består av nærmere 400 selvstendige rørleggerbedrifter og VVS Eksperten har rundt 330, både med og uten butikk. Begge kjedene er landsdekkende. Nå har styrene i de to selskapene signert en allianseavtale som skal sørge for bedre innkjøpsbetingelser og priser.

Mer for mindre

– Formålet med dette samarbeidet er å oppnå bedre innkjøpsavtaler med alle våre grossister og leverandører. Det skal resulterere i større konkurransekraft og mer konkurransedyktige priser, sier administrerende direktør i Rørkjøp, Frank Olsen.

Størst i Norden

Daglig leder i VVS Eksperten, Jan Vang, forteller at gjennom innkjøpsalliansen VVS Norden, vil alle avtaler og kontrakter reforhandles.

– Hver for oss er vi som kjeder allerede store i markedet, men ved å samle vår strategi gjennom dette samarbeidet, vil vi ta en enda sterkere og tydeligere rolle i markedet. Målsetting er å bli Nordens største

innkjøpsallianse for VVS-produkter, sier han.



STØRST I NORDEN: Daglig leder i VVS Eksperten, Jan Vang, mener den nye innkjøpsalliansen kan bli Nordens største innkjøpsallianse for VVS-produkter.

Godt nytt for alle

Frank Olsen i Rørkjøp mener samarbeidet mellom Rørkjøp og VVS Eksperten vil gi vesentlig bedre pris på volumkjøp, kapital- og skaffevarer.

– Det vil både nåværende og nye medlemmer nyte godt av. Dette gir jo en slagkraft og tyngde i markedet som vil gjøre forhandlinger og innkjøp mer effektivt, sier han og understreker at kjedenes medlemmer og eiere vil oppleve svært få endringer utover bedre avtaler og lavere priser.



INNkjøPSGIGANT: (t.v.) Frank Olsen i Rørkjøp og Jan Vang i VVS Eksperten har dannet VVS Norden. De skal samarbeide om innkjøp i milliardklassen til sine respektive kjeder.

Uavhengige kjeder

– Vi vil også i fremtiden jobbe videre som to uavhengige kjeder. Hverdagen til våre medlemmer vil være lik, kjedetilknøyningen den samme, men prisene bedre. Dette er vinn-vinn for alle parter!

VVS Norden

Rørkjøp og VVS Eksperten er to av Norges største rørleggerkjeder som samlet har ca. 2 mrd NOK i årlig innkjøpsvolum. Rørkjøp-kjeden består av nærmere 400 selvstendige rørleggerbedrifter og VVS Eksperten har rundt 330, både med og uten butikk. Begge kjedene er landsdekkende. Gjennom innkjøpsalliansen VVS Norden, er målsetting å bli Nordens største innkjøpsallianse av VVS-produkter. Utover innkjøpsalliansen VVS Norden, vil Rørkjøp og VVS Eksperten jobbe videre som to uavhengige kjeder.